

GIESEKE KOSMETIK



Hendrik Rumpfkeil
Geschäftsführer
Gieseke Kosmetik

III Wie unterstützen Sie die Kosmetikerin bei einem Depot-Wechsel?

Wir unterstützen unsere Depotkunden aktiv in Form von Einsatztagen und Promotions.

Außerdem bieten wir in umfangreichen Schulungen das für den Erfolg notwendige Know-how.

III Wie läuft die Depot-Aufnahme bei Ihnen ab?

Bei uns gibt es keinen Depotzwang. Zudem erleichtern wir den Ersteinstieg, indem wir alles individuell auf die Bedürfnisse der jeweiligen Kosmetikerin abstimmen. Einen Gebietsschutz legen wir ebenfalls individuell fest.

III Welche Aus- und Weiterbildungen bieten Sie Ihren Kundinnen an?

Nach einem dreitägigen Basisseminar bieten wir unseren Kundinnen weiterführende Spezialseminare an. Unser Außen-



dienst sind ausgebildete Kosmetikerinnen, die unsere Kunden im vier Wochen Rhythmus besuchen. Bei unseren Mitarbeiterinnen steht die Beratung im Vordergrund und nicht das „Aufträge“ abholen.

III Welche Vorteile bieten Ihre Produkte einer Kosmetikerin?

Die Produkte der Marke Guinot sind besonders wirkungsvoll. Schon nach der ersten Behandlung sieht und spürt der Endverbraucher einen Erfolg. Diese Wirkung demonstriert zum einen der Endkundin die Kompetenz ihrer Kosmetikerin und garantiert dieser zufriedene Kunden.

Gründe für das Depot

- III Hochwertige Produkte mit einer sofortigen Wirkung
- III Internationales Markenimage in 72 Ländern
- III Vertrieb nur über Kosmetikinstitute
- III Aufeinander abgestimmte Pflege- und Behandlungskonzepte
- III Regelmäßige Betreuung vor Ort durch ausgebildete Kosmetikerinnen
- III Kostenloser Einsatztag in ihrem Institut
- III Regelmäßige Promotion -Angebote mit attraktiven Preisvorteilen
- III Eigene Schulungsabteilung im Hause
- III Kostenlose Poster, Plakate, Flyer, Prospekte

III Gieseke Kosmetik

www.guinot.com
Tel.: 05130 / 5860 123

III Standort: Wedemark

III Marken: Guinot, Mary Cohn, Masters Colors

III Ansprechpartner für Neukunden:

Frau Brunnert
Tel.: 05130 / 5860 267