

DEYNIQUE COSMETICS GMBH



Bob Hartmann,
Gründer von
DEYNIQUE
International

Gründe für ein Depot

- III Geringe Investition, hoher Gewinn
- III Schlüssiges Institutskonzept, damit Sie von Ihrem Geschäft gut leben können
- III Finanzielle Sicherheit, weil Sie mit DEYNIQUE dreimal mehr verdienen als der Durchschnitt
- III Ausbildung zur Face Designerin
- III Methoden nutzen im vorärztlichen Bereich der Dermatologie
- III komplettes Werbekonzept, das Kunden bringt
- III Intensivtreatments wie Aquabration, Mesoinfusion, Anti-Aging Circle, Faceforming
- III Erlebnis- und Wohlfühlbehandlungen wie Queen-Ring Massage, TiuRaNa, Yin Yang Methodik
- III Präparate mit transdermaler Tiefenwirkung aus über 200 Pflanzenextrakten. Wahlweise Bioprodukte
- III Synergetische Beautykonzepte für Langzeitwirkung
- III Das größte Seminarangebot: fachlich, kauffraulich, rentabilitätsorientiert
- III Persönliches Coaching bis über die 100.000,- Euro Umsatzhürde im Jahr
- III Qualität: erstklassig. Preise: menschlich. Partnerschaft: vorzüglich



ANZEIGE

III Welche Vorteile bieten Ihre Behandlungsmöglichkeiten den Kosmetikerinnen?

DEYNIQUE ist ein Konzept: Beauty-Institute erhalten das Beste für Frauen, die das Beste erwarten. Dieser Anspruch realisiert die Einheit von Natur und modernster Beauty Technologie. Nichts anderes bietet Kosmetikerinnen bessere Chancen, das Geschäft aus dem Ozean der vielen Mitbewerber herauszuheben.

Der Vorteil einer Partnerin liegt darin, dass sie ihre Investition in neue Behandlungen innerhalb von vier Wochen wieder einspielt, bei anspruchsvoller Gerätetechnologie in drei Monaten. Danach wird sie auf viele Jahre richtig gute Gewinne damit erwirtschaften. Der Schlüssel zu diesen Erfolgen sind unsere Seminare und die Werbehilfen. Dieses Konzept stiftet der kosmetischen Arbeit mehr Sinn und viel Gewinn.

III Wie viele unterschiedliche Behandlungsmethoden/-konzepte bieten Sie an?

Mittlerweile können Partnerinnen aus 64 Angeboten wählen, darunter 5 Kurprogramme, 12 Intensivsysteme, 4 Erlebnisbehandlungen. Jährlich stellen wir 2 Treatments vor – in diesem Jahr Aquabration und Mesoinfusion, eine Weiterbildung der Mesoporotation. Wir rüsten die Geräte der Kosmetikerin einfach mit den neuen Trends auf, also ohne große Investition.

Klassiker wie Bio-Face Lifting, Bioenergetische Massage und ICE-Wellenfacen, mit denen wir groß geworden sind, bleiben ebenso im Angebot wie Sauerstoffauffüllung, Ultraschall und Biodermabration. Das Ziel, unsere Partnerinnen mit den neuesten Trends zum günstigen Preis in eine komfortable Marktposition zu hieven, hat sich über 3 Jahrzehnte bewährt.

III Ist eine Schulung mit Ihren Behandlungsmethoden Voraussetzung für die Aufnahme eines Produkt-Depots?

Bei Klassikern und einfachen Methoden wie Ultraschall, Biodermabration, AntiTox und Beautylaser kann die fachliche Schulung im Institut erfolgen. Aus kauffraulicher Sicht ist eine Schulung bei DEYNIQUE immer erfolgsmehrend. Bei Intensivmethoden bestehen wir auf der Schulung. Wir liefern Geräte und Behandlungsmaterialien erst nach abgeschlossener Ausbildung aus. Diese Beautysysteme sind so tiefwirkend, andersartig, dass sie nur bei exakter Anwendung die erwünschten Resultate erzielen.

III Was beinhaltet eine Schulung zu Intensivmethoden?

Unsere Schulungen handeln immer im dialektischen Vierklang:

1. Wie erwirkt man bei exakter Anwendung den optimalen Nutzen?